

庄稼地里的“技术宅”

(作者:白云飞、孙承都、谢清华 发表媒体:洛阳日报 发表时间:2019.01.17)

一场冬雪打断了赵海的“冬闲时光”。

降雪天气，菜价必有波动，外地菜进不来，正是本地菜上市的最佳时机。“大棚菜，能出尽出。”赵海闻讯而动，忙得不亦乐乎。

雪天出菜，赵海又多赚了“三五斗”。不过，这对他来说，仅算是牛刀小试。

眼前这个身材魁梧的“农民兄弟”，不光是经营的一把好手，更是一个十足的“技术宅”：您听过葡萄一年两熟吗？您见过葡萄、蔬菜立体种植，地下种菜、架上结果吗？还有“农业物联网+水肥一体化”……这些新模式、新技术让人耳目一新。

大棚充满科技范儿

来到伊滨经开区佃庄镇明拓现代农业公司，一边是一排排的大棚，一边是密植矮化苹果成行成畦。正值三九天，景色有些萧条，进入大棚，却是暖意如春、别有洞天。

沿着大棚边缘，粗壮的葡萄藤一字排开，藤条在一人高的架子上伸展缠绕、郁郁葱葱。葡萄架下，青菜绿油油、水灵灵的。

“葡萄一年两熟，分别在6月和春节上市；大棚菜四季种植。”赵海算了一笔账，这个占地1亩多的日光温室大棚每年毛收入可达14万元，比传统种植模式高出30%以上。

如此高效的种植方案，缘于土地的“精准表达”。跟着赵海脚步，一座现代化的“小型气象站”呈现在眼前，地表和地下安装着各种传感器，监测大棚内的温度、湿度、光照等信息，即时传送至大数据中心。

智慧农业物联网系统的“搭档”是一套先进的水肥一体化系统。“过去，大水漫灌费电、费水、费人工，现在水肥一体化滴灌可实现节水电 30%、节肥 20%、节省人工 80%。”赵海对新技术带来的高效益感到满意。

【记者旁白】发展立体种植、智慧农业，并非追求视觉上的“高大上”，核心在于追求生产的低成本、低风险和产品的高品质、高效益。

返乡创业燕归巢

“跳出传统农业生产方式，高效农业生产体系的构建并非易事。”从大棚里走出来，赵海的思绪回到了过去。

43 岁的赵海出身农家。那个时代，和很多人一样，赵海期待进城当司机、干销售。他白手起家，一路打拼，也算是小有成就。

这些年，经济下行压力增大，赵海也难独善其身。如何转型？经过一番思量，他选择了农业。一开始，赵海打算承包 800 亩土地，可真正干起来，才发现搞农业并非易事。

以锄草机为例，有背负式的，有后推式的，还有骑坐式的，一个个都买回来，试了个遍。“哪种最合适，这要经过实践检验。”赵海感慨。

人误地一时,地误人一年。从地租、人工、农资、水电的成本核算,到生产、管理、销售的经营链条,哪一环都不能有差池。赵海说:“稍不留心,算好的利润就要受到风险的冲击。”

农业不能大轰大嗡。这是赵海的经验之谈。后来,他把园区规模控制在200亩,土地种什么、怎么种,都要讲求科学;产品怎么卖、卖给谁,都要瞄准市场。所以,园区才创出了这套“立体种植+智慧农业”的现代管理模式。

【记者旁白】土地规模经营,目的不在于集中土地,要更加注重“适度”与“效益”并行,发挥生产要素的协同效应,不能揠苗助长、盲目求大。

职业农民有奔头

从一个种地的门外汉,到现代农业的“技术宅”,赵海这些年的成长,离不开新型职业农民培育的深化。

“一个人走得快,一群人才能走得远。”从参加县级组织的培训,向“土专家”“田秀才”们请教,到走进市级、省级课堂,赵海潜心钻研、汇集众智。不仅如此,这两年,他还花了20多万元的差旅费,到全国各地考察学习。这一切,只为了当好一个农民。

注册4大类商标,申报技术发明专利3项、计算机软件著作权2项,斩获全省新型职业农民创业创新技能大赛创新组一等奖……一路走来,园区从每年亏损60多万元,逐步

扭亏为盈，到现在年净利润接近 100 万元，赵海浑身上下都浸透着泥土的味道。

“饮水思源，舍得分享。”近两年，赵海先后投入 100 多万元，在园区建设了农民田间学校和新型职业农民培育基地，分享经验，抱团发展。

如今，从市场痛点中发现机遇，赵海还牵头成立了社会化服务公司，专门为家庭农场、农民合作社、小型农业企业提供注册登记、财税记账、农机植保、农资采购等服务，让新型农业经营主体轻装上阵。

【记者旁白】昔日雁南飞，今朝凤归巢。让土地换一种种法，让农民换一种活法，新型职业农民培育依然任重道远，还需要更多政策的落实和倾斜。